



**PROWASH**

**Asiakasreferenssi**

---

Neste Anjala



# Voittavan pesuliiketoiminnan ylläpitäminen vaatii panostuksia laatuun

Neste Anjalan yrittäjä Janne Kanerva teki nopean päätöksen investoida uuteen autonpesukoneeseen syksyllä 2023. Vanha pesulaitteisto oli tullut tiensä päähän ja tarve saada modernimpi, laadukkaampi ja luotettavampi pesukone oli akuutti. Janne Kanerva kääntyi Prowashin puoleen ja uusi WashTec Race -pesulaitteisto oli täydessä toiminnassa kahdessa kuukaudessa hankintapäätöksestä.

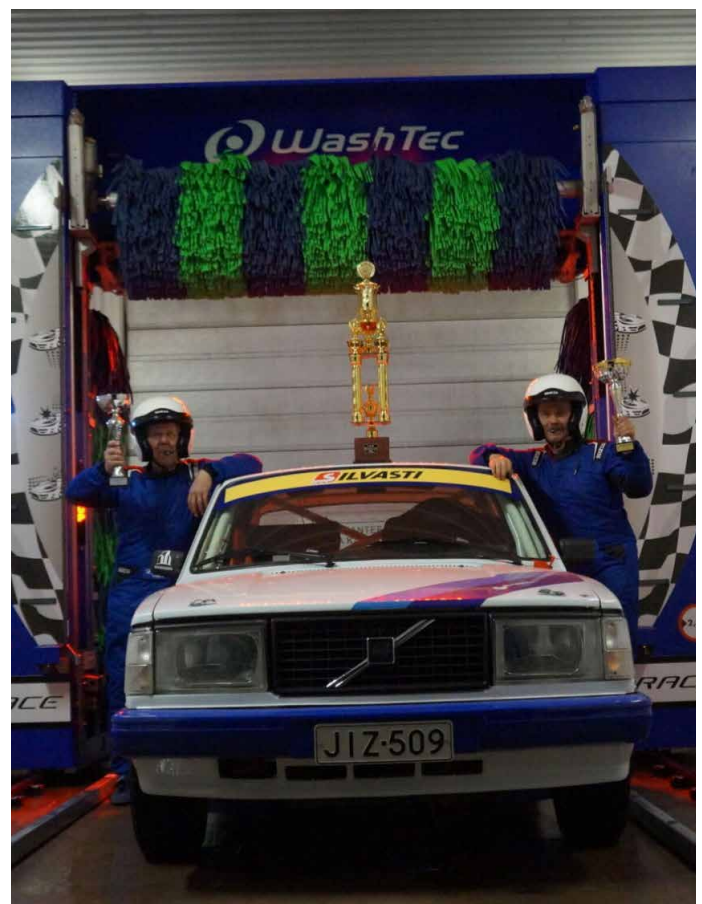
## Kannattavan liiketoiminnan ylläpitäminen vaatii uudistuksia

Investointi moderniin autonpesupesulaitteistoon ei ole pelkästään kustannus, vaan aina sijoitus liiketoiminnan kestävään kasvuun. Tehokkuus, ympäristöystävällisyys, vähentynyt huoltotarve ja paremmasta pesutuloksesta saatava kilpailuetu ovat kaikki tekijöitä, jotka tekevät investoinnista merkittävän ja luovat vahvan perustan autonpesuliiketoiminnan menestykselle pidemmälläkin aikavälillä. Näkemyksellisenä yrittäjänä Janne Kanerva tutki huolellisesti eri vaihtoehtoja ja päätyi Prowashin tarjoamaan ratkaisuun.

”Prowash oli jo pitkään tarjonnut uusia pesulaitteistojaan ja tiesin heidän tuotteidensa laadun sekä vahvan asiantuntemuksen autonpesuliiketoiminnassa. Kun uuden koneen hankinta tuli ajankohtaiseksi, olin heihin yhteydessä ja asiat alkoivat rullaamaan vauhdikkaasti. Vanhan koneen purku sekä uuden koneen asennus ja käyttöönotto sujuivat nopeasti ja ammattimaisesti. Uuden WashTec Racen ensimmäiset testipesut tehtiin kahden kuukauden sisällä hankintapäätöksestä”, kertoo Neste Anjalan **yrittäjä Janne Kanerva**.

## Investointi moderniin autonpesukoneeseen tuo kasvua

WashTec Race on SoftCare Pro Classic -sarjan erikoiskone tilanteisiin, jossa tarvitaan nopeita pesuja pesutuloksen korkeasta laadusta tinkimättä. Racen avulla ruuhkat vähenevät, kun samassa ajassa voidaan pestä useampi auto. Race on ihanteellinen ratkaisu pesuyrityksille, jotka etsivät nopeaa ja suorituskykyistä autonpesukonetta esimerkiksi tasaamaan ruuhkauippuja. Race lisää myyntiä mahdollistamalla korkeammat pesuvolyymit.



”WashTec Racen ominaisuudet ja pesuohjelmat ovat vanhaan verrattuna merkittävästi paremmat ja pesutuloksen lisäksi olen erittäin tyytyväinen mm. kuivaukseen. Modernin teknologian tarjoama parantunut suorituskyky luo uskoa kasvattaa perheyryksemme pesuliiketoimintaa”, kertoo **Janne Kanerva**.



## Asiakastyytyväisyys on Neste Anjalan menestyksen kulmakivi

Asiakastyytyväisyys ei ole vain liiketoiminnan tavoite vaan myös sen perusta. Tyytyväiset asiakkaat ovat valmiita palaamaan ja suosittelemaan palvelua muille. Tyytyväiset asiakkaat ovat usein myös uskollisia asiakkaita. He valitsevat säännöllisesti palvelusi ja luottavat siihen, että heidän ajoneuvonsa on hyvissä käsissä. Tämä asiakasuskollisuus luo vakaata liiketoimintaa Neste Anjalalle ja auttaa kasvattamaan asiakaskuntaa.

”Asiakastyytyväisyys ja laadukkaat pesutulokset ovat autonpesuliiketoimintamme kulmakivet. WashTec Race pesulaitteisto on jo lyhyessä ajassa lunastanut lupaukset ja vastannut odotuksiamme. Vanhat asiakkaat ovat olleet todella tyytyväisiä uuteen pesuumme ja uutta asiakaskuntaa on saatu kiitettävästi. Kun markkinointimme lähtee käyntiin, niin tulevaisuuden odotukset ovat korkealla”, summaa Neste Anjalan yrittäjä **Janne Kanerva**.

### OLETKO KIINNOSTUNUT TUOTTOISASTA LIIKETOIMINNASTA?

- **Olemassa olevan koneen** voi helposti ja edullisesti päivittää moderneilla ominaisuuksilla, esim. pesujen nopeutta ja pesuvolyymeja lisäävällä Race-paketilla.
- **Automatisoidut pesupalvelut** ovat tehneet autonpesuyrittäjyydestä entistä helpompaa ja moniin erilaisiin kiinteistökohteisiin sopivaa.
- **Nykyaikainen autonpesupalvelu** ei vaadi lainkaan henkilö-  
kuntaa. Itse pesupalvelu hoituu täysin automaattisesti.

**Prowashin rakentamisen ratkaisujen** avulla autopesuoliiketoiminta saadaan käyntiin helposti, nopeasti ja kustannustehokkaasti, vaikka sopivaa hallitilaa ei olisi nykyisessä kiinteistössä

- olemassa.

**Autonpesu** voi tapahtua täysin automaattisesti ja asiakas-  
palvelukin hoituu verkossa tai mobiilisti.

**Prowashilta löytyy palvelumalleja** myös asiakashankintaan  
• ja markkinointiin.

**Myös itsepalvelupesupiste** on kannatettava vaihtoehto.

Autonpesu on oikein hoidettuna erittäin kannattavaa liiketoimintaa!

Ota yhteyttä, kerromme mielellämme lisää!

**Prowash Oy**

09 3508 1090

[www.prowash.fi](http://www.prowash.fi)

[info@prowash.fi](mailto:info@prowash.fi)