

PROWASH

Asiakasreferenssi

Lounaskahvila Onni-Tonni



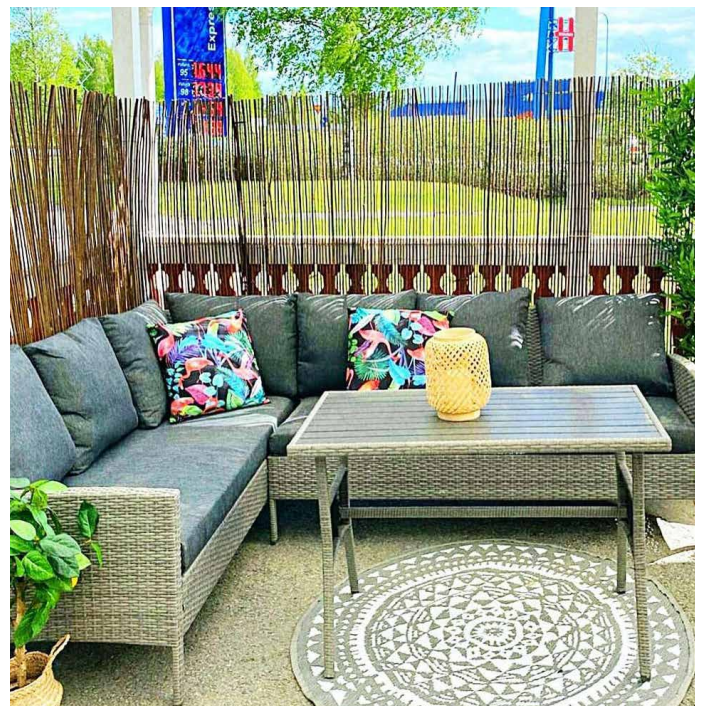
Autonpesu on kannattavaa lisäliiketoimintaa monelle yrittäjälle

Ravintola-alan yrittäjä Katja Virmalainen on pyörittänyt suosittua Onni-Tonni lounasravintolaa Keuruulla menestyksekkäästi jo vuosien ajan. Aikaisemmin perinteisen huoltoaseman kahvilana toiminut ruokapaikka on Katjan aktiivisen yrittäjyyden aikana löytänyt menestyskonseptin myös autonpesusta. Kun vanha autonpesukone piti päivittää uuteen, Katja sai hankittua huippulaitteet ilman investointia hyödyntäen Prowashin tarjoamaa Elinkaarimalli-rahoitusratkaisua.

Palvelukonseptit ovat muuttamassa muotojaan

Kun aikaisemmin perinteinen huoltoasemaliiketoiminta perustui pitkälti polttoainejakeluun, on nykyinen palvelukonseptointi huomattavasti monimuotoisempaa. Näin myös Onni-Tonnin kohdalla. Aikaisemmin huoltoaseman kahvilana toiminut ruokapaikka on vuosien myötä löytänyt uusia kannattavia liiketoiminta-aihoita.

”Keskeisen sijaintimme ansiosta olemme hyvien liikennevirtojen saumakohdassa, mikä on mahdollistanut sen pohdinnan, että mitä kaikkea voisimmekaan asiakkaille tarjota. Nimesimme aikoinaan itsemme Pelikahvilaksi ja tarjosimme ravintolapalveluiden lisäksi sosiaalisia bingo- ja visailutapahtumia. Samoin Veikkauksen pelien myynti on meillä ollut aina suosittua. Kaikista kannattavinta on kuitenkin ollut autonpesu. Varsinkin nyt, kun poikkeuksellisten aikojen takia ravintolapalvelujen tarjoamisessa on ollut rajoituksia”, sanoo Onni-Tonnin omistajayrittäjä **Katja Virmalainen**.



Uusi autonpesukone nopeasti käyttöön ilman investointeja

Prowashin tarjoaman ainutlaatuisen autonpesun Elinkaarimallin kautta pesuyrittäjä saa pesukoneen käyttöön kiinteällä per pesu -veloituksella ja pääsee aloittamaan liiketoiminnan ilman mittavia alkuinvestointeja. Mallissa ostaja ostaa myyjältä pesulaitteen tuottamia pesuja. Siinä ei osteta pesulaitetta eikä tehdä hankintaan liittyvää rahoitussopimusta. Tämä helpottaa huomattavasti päätöksentekoprosessia ja mahdollistaa monipuolisemmat yhteistyömallit.



”Prowashin Elinkaarimalli sopi tarpeisiimme täydellisesti. Vanhasta koneesta alkoi olla pelkkää harmia ja tarvitsimme tilalle uuden ja toimivan. Saimme nyt markkinoiden viimeisintä teknologiaa omaavan pesukoneen lisäksi samaan pakettiin myös huollot, varaosat ja pesuaineet. Meidän kannaltamme riskitön ja vaivaton kokonaisratkaisu, eikä meidän tarvinnut investoida hankintaan senttiäkään. Koko toimitus tilauksesta asennukseen tehtiin parissa kuukaudessa”, kertoo Katja Virmalainen.

Autonpesu on liiketoiminnan tärkeä tukijalka

Autonpesu on jo vuosien ajan tuonut lounaskahvila Onni-Tonnille kannattavaa liiketoimintaa. Tarjoamalla automaattisen autonpesun asiakas sitoutetaan liikepaikkaan ja autonpesu toimii hyvänä sisäänveto-tuotteena Onni-Tonnin ravintolapalveluille. Uusi laadukas pesukone ja autonpesun tarjoaminen nyt myös ilta- ja yöaikaan ovat tuoneet uusia asiakkaita ja pitäneet vanhat asiakkaat tyytyväisinä ja uskollisina. Prowashin toimituksen yhteydessä tarjoama myyntikoulutus ja pesuohjelmien markkinoinnin opastus antavat hyvät eväät kehittää asiakaslähtöistä liiketoimintaa.

”Olemme saaneet uusia asiakkaita, kun tarjoamme autonpesupalvelun nyt 24/7 ja yöaikaan hiukan edullisemmin. Kaiken kaikkiaan koneelliseen autonpesuun suhtaudutaan paremmin kuin ennen ja etenkin naisasiakkaiden keskuudessa kysyntä on kasvanut merkittävästi”, summaa Onni-Tonnin omistajayrittäjä Katja Virmalainen.



”Kaiken kaikkiaan koneelliseen autonpesuun suhtaudutaan paremmin kuin ennen ja etenkin naisasiakkaiden keskuudessa kysyntä on kasvanut merkittävästi”

OLETKO KIINNOSTUNUT TUOTTOISASTA LIIKETOIMINNASTA?

- **Automatisoidut pesupalvelut** ovat tehneet autonpesuyrittäjyydestä entistä helpompaa ja moniin erilaisiin kiinteistökohteisiin sopivaa.
- **Nykyaikainen autonpesupalvelu** ei vaadi lainkaan henkilökuntaa. Itse pesupalvelu hoituu täysin automaattisesti.
- **Prowashin rakentamisen ratkaisujen** avulla auto-pesu liiketoiminta saadaan käyntiin helposti, nopeasti ja kustannustehokkaasti, vaikka sopivaa hallitilaa ei olisi nykyisessä kiinteistössä olemassa.
- **Autonpesu** voi tapahtua täysin automaattisesti ja asiakaspalvelukin hoituu verkossa tai mobiilisti.
- **Prowashilta löytyy palvelumalleja** myös asiakashankintaan ja markkinointiin.
- **Myös itsepalvelupesupiste** on kannatettava vaihtoehto.

Autonpesu on oikein hoidettuna erittäin kannattavaa liiketoimintaa!

Ota yhteyttä, kerromme mielellämme lisää!

Prowash Oy

09 3508 1090

www.prowash.fi

info@prowash.fi