



” TÄLLÄ ON OLLUT HUIMA VAIKUTUS AUTONPESU- LIKETOIMINTAMME KANNATTAVUUTEEN.

Veli Tuomikoski
Neste Oulainen

Uusi autonpesukone mullisti liiketoiminnan kannattavuuden

Neste Oulaisen yrittäjä Veli Tuomikoskella on pitkä kokemus huoltamoliiketoiminnasta. Jo vuosien ajan hän on ymmärtänyt lisäpalveluiden välttämättömyyden sekä kannattavan liiketoiminnan että asiakastyytyväisyyden ja asiakaspidon kannalta. Yksi tärkeimmistä lisäpalveluista autoilevalle asiakkaalle on autonpesu. Uuden autonpesukoneen hankinta antoi koko liiketoiminnalle jättiloikan eteenpäin.

Uuden autonpesukoneen hankinta oli helppo päätös

Kun vanha autonpesukone oli tullut tiensä päähän ja tarve uudelle investoinnille tuli ajankohtaiseksi, Veli Tuomikoskelle oli selvää minkälaisen koneen hän halusi. Kokemukset kahdesta aikaisemmasta laitteesta olivat huonot ja nyt oli aika investoida markkinoiden parhaaseen.

”Tunnen laitetoimittajat hyvin. Kun nyt pääsin aloittamaan uudestaan puhtaalta pöydältä, minulle oli selvää, että laitteen täytyy olla Prowashin Washtec. Soittelin muutamalle tutulle yrittäjälle, jolla vastaava kone oli käytössä. Palaute oli kaikilta erittäin positiivista, joten päätös oli minulle lopulta helppo”, kertoo Neste Oulaisen kauppias Veli Tuomikoski.

Huolellinen suunnitelma ja halliremontti takasivat nopean asennuksen

Uuden koneen hankkiminen edellytti Neste Oulaisen hallissa remonttia. Toisaalta remontti tarjosi mahdollisuuden uudistaa vanhentuneita rakenteita ja tehdä ratkaisuja, jotka pidentävät koko rakennuksen elinkaarta. Uuden koneen asennus aikataulutettiin joulusesonkia ajatellen.

”Uusi pesukone toimitettiin Prowashin toimesta kellontarkasti sovittuna aikana. Asennustyöt sujuivat riipeästi ja valmistelut menivät muutenkin suunnitelmien mukaan”, kertoo Veli Tuomikoski.

Pesumäärät kasvuun uusilla lisäominaisuuksilla

Kun uusi kone on nyt ollut toiminnassa n. puoli vuotta ovat tavoitteet realisoituneet yli odotusten. Prowashin modernin autonpesukoneen lisäominaisuudet tarjoavat loppuasiakkaille vaihtoehtoja, joilla asiakaskohtainen pesukokemuksen räätälöinti mahdollistuu. ShineTecs erikoisvahausta ja RainTecs sadepesu ovat olleet asiakkaiden erityisessä suosiossa. Foam Sensation –pesuohjelma, jossa auto katetaan eri väreillä valaistulla vaahtoverholla, on tuonut kokonaan uusia asiakkaita.

Ota yhteyttä myyntiin:

www.prowash.fi
info@prowash.fi

09 3508 1090

Prowash Oy

Tiilenpolttajankuja 4
01720 Vantaa



”

NÄILLÄ VOLYYMEILLA INVESTOINTI UUTEEN KONEESEEN MAKSAA ITSENSÄ TAKAISIN 2-3 VUODESSA



Asiakkaan keskiostoksen kasvu siivitti kannattavuuden nousuun

Pesuryrittäjän liiketoiminnan kannattavuuteen vaikuttavista tekijöistä asiakkaan keskiostoksen suuruus on yksi tärkeimmistä. Uudet ominaisuudet mahdollistivat Neste Oulaisessa uusien pesuvaihtoehtojen tarjoamisen ja sitä kautta hintojen tarkistamisen. Asiakas maksaa pesusta nyt mielellään enemmän, kun rahalla saa nyt enemmän.

”Asiakkaan keskiostos on kasvanut lähes 50%. Tällä on ollut huima vaikutus autonpesuliiketoimintamme kannattavuuteen. Näillä volyymeilla investointi uuteen koneeseen maksaa itsensä takaisin 2-3 vuodessa”, myhäilee Veli Tuomikoski, ja jatkaa: ”Kaikkein tärkeintä on kuitenkin hyvä pesutulos ja tyytyväinen asiakas. Ne takaavat, että asiakas tulee meille uudestaan.”

- **Raintecs-käsittely**, jonka muodostaman hydrofilisen kalvon ansiosta vesipisararat kertyvät auton pinnalle pallomaisina, ja ajoviima kuljettaa pisarat pois. Kuivaan pintaan lika ei tartu kuin kosteaan ja auto pysyy pidempään puhtaanä.
- **Shinetecs-käsittely**, joka luo maalipinnalle suojaavan, likaa hylkivän kalvon. Käsittely korjaa maalipinnan epätasaisuuksia ja suojaa maalipintaa.
- **FoamSensation**, joka irrottaa tehokkaasti mm. suolaa ja pölyistä tielikaa. Väriäinen taustavalaistu laavavaahto saadaan aikaan käyttämällä LED-valaistusta lukuisilla väriasetuksilla.
- **Pesutili**, joka on ainoa vapaasti saatavilla oleva teknologia, joka mahdollistaa kannattavan kuukausimaksullisen pesutoiminnan aloittamisen täysin automaattisesti..

Autonpesu on oikein hoidettuna erittäin kannattavaa liiketoimintaa!

Ota yhteyttä, kerromme mielellämme lisää.

Ota yhteyttä myyntiin:

www.prowash.fi
info@prowash.fi

09 3508 1090

Prowash Oy

Tiilenpolttajankuja 4
01720 Vantaa

